

При выполнении заданий с кратким ответом впишите в поле для ответа цифру, которая соответствует номеру правильного ответа, или число, слово, последовательность букв (слов) или цифр. Ответ следует записывать без пробелов и каких-либо дополнительных символов.

Если вариант задан учителем, вы можете вписать или загрузить в систему ответы к заданиям с развернутым ответом. Учитель увидит результаты выполнения заданий с кратким ответом и сможет оценить загруженные ответы к заданиям с развернутым ответом. Выставленные учителем баллы отобразятся в вашей статистике.

События эти произошли в далёкие времена. Привольно жили горны на земле своих предков и ни о чем не переживали. Пасли скот, сеяли пашни, занимались охотой и рыбалкой. В диких лесах разводили фруктовые сады. Ничто не предвещало надвигающейся беды. И вот однажды, словно черная грозная туча, двинулись с моря на землю горцев враги. Жестоки и беспощадны были захватчики. Не щадили они стариков и мужчин. Детей и женщин угоняли в заморское рабство.

Собрался совет старейшин на последнюю сходку: думать, как уберечь родную землю от надвигающейся беды. Долго думали. И решили, что остается только одно биться до последнего, не сдаваться. Но не бросать все силы сразу в бой, а поделить их на три части, чтобы, подобно трём грозным валам, накатывались они на врага, уничтожали его и обращали в бегство.

Первыми пошли в бой седовласые старики. И повёл их опытный воин Фишт. Старые бойцы многое повидали на своем веку. Привыкли они и к тяжести щитов, а свист мечей был для них подобен военной музыке. Крепко бились старики. Немало уничтожили врагов. К несчастью, слишком неравные были силы — и погибли старики все до одного.

Повёл тогда против врагов молодую дружину храбрый Оштен. Бились теперь с арадами сыновья погибших стариков. Долго длилась битва. Но пала в бою и дружина Оштена.

Оставалась последняя надежда. Вступили в бой юноши — внуки погибших стариков. И возглавил их юный Лаго. Долго бились юноши. Был ранен смертельно Лаго. Верный конь принес его к дому невесты Наки. Надежда Наки доспехи своего возлюбленного и повела оставшихся в живых храбрецов на врага. Не выдержал враг такого натиска и побежал обратно к морю.

1. Первыми защитниками стали

- 1) сборная дружина 2) юные воины 3) престарелые отцы
4) молодая дружина

2. Бой, решивший исход войны

- 1) бой под руководством невесты Лаго
2) бой под руководством Оштена
3) бой сыновей погибших стариков 4) совместный бой

3. Решение, которое принял совет старейшин

- 1) перейти на сторону врага 2) терпеть вражеское иго
3) защищать родную землю 4) вести подпольную войну

4. Выражение, наиболее точно отражающее идею легенды

- 1) «Главное — победить самого себя»
2) «Силою все возьмешь»
3) «Отважно сражаться — сумеешь защитить свой дом»
4) «Дорогу осилит идущий»

5. Информация о горцах, не соответствующая содержанию текста

- 1) пасли скот 2) возводили виноградники 3) сеяли пашни
4) занимались охотой

Слово «стартап» появилось в 1939 году и изначально упоминалось только в области информационных технологий. Его связывали с появлением молодых компаний, каждая из которых стремилась представить аудитории то, что конкуренты еще не успели или просто не догадались создать. Пик активного роста всевозможных организаций как коммерческих, так и некоммерческих, пришелся на период с конца 90-х 20 века до середины 2000-го года.

В последующем это понятие перекочевало и в остальные области научных и социальных исследований, культуры, предпринимательства, экономики. Рамки расширились, и стартапами стали называть не только информационные проекты, но и любые, недавно созданные организации.

Не существует универсальной формулы, которая бы смогла принести успех абсолютному любому проекту. Во-первых, в любой сфере действуют свои правила и законы. Например, секреты успеха в экономике далеко не всегда срабатывают, скажем, в научной деятельности. _____, внешние условия меняются крайне стремительно, и под них нужно уметь вовремя подстроиться. Команда, выбранная ниша, идея проекта, особенности продвигаемого продукта — все эти факторы индивидуальны, и именно они во многом определяют судьбу стартапа.

Не стоит забывать про упорный труд, без которого просто невозможно добиться успеха, особенно новичкам. Даже при наличии интересной и актуальной идеи для стартапа придется потратить немало времени, средств и сил на поиск оптимальных путей для ее реализации, разработку и планирование проекта, налаживание связей. Поэтому в качестве учредителя проекта часто выступает не один человек, а несколько партнеров, каждый из которых выполняет свою функцию.

Одна из главных составляющих успешного стартапа — инвестиции. Среди учредителей большой популярностью пользуются всевозможные площадки, на которых можно не только отыскать инвесторов, но и накопить ценную информацию.

Для привлечения инвестиций нужно подготовить качественный бизнес-план и грамотно его презентовать. Независимо от того, куда вы решили обратиться за поддержкой — в банк, фонд или к частному инвестору, в любом случае придется предоставить подробный план. В плане должны быть подробно прописаны все детали, начиная с актуальности темы и заканчивая экономическими расчетами. Но на презентации не нужно углубляться в подробности, на которые у потенциальных инвесторов нет времени. Многие из них вовсе далеки от сути проблемы. Презентация должна быть лаконичной и понятной, чтобы собеседник без труда смог понять, чем рентабелен именно этот проект.

Хороший стартап имеет практическую ценность. Об этом необходимо рассказать коротко и ясно, избегая лирических отступлений и другой лишней информации. Вы должны четко изложить актуальность проблемы и предлагаемый путь решения. После вашей презентации практическая ценность должна стать понятной даже человеку, далекому от предмета исследований.

Проект, состоящий из одних лишь обещаний, не подкрепленный никакими наглядными результатами и грамотно составленными прогнозами, не вызовет доверия ни у одного инвестора. Если вы хотите, чтобы у собеседника возникло желание более подробно познакомиться с вашим стартапом, включайте в презентацию реальные цифры и факты, а не громкие заявления. Довольно часто учредители используют агрессивное продвижение, в котором исключена какая-либо толерантность к конкурентам. В данном случае руководитель отрицает или даже опровергает любые альтернативные решения, продвигая свой путь как наиболее выгодный.

Никто не станет поддерживать первый попавшийся проект. Из их огромного числа инвесторы выбирают только самые многообещающие. Постарайтесь сделать презентацию запоминающейся, понятной и в меру краткой.

6. Информация, противоречащая тексту

- 1) Учредителями могут быть несколько партнеров
- 2) В презентации используйте достоверную информацию
- 3) Презентация должна быть доступной и информативной
- 4) План развития должен быть на три года

7. Значение слова «инвестиции» в тексте

- 1) понижение курса национальной валюты

- 2) возмещение за что-либо утерянное
- 3) долгосрочное вложение капитала во что-либо
- 4) мера материального воздействия на лица

8. На месте пропуска можно вставить слово (сочетание слов)

- 1) во-вторых 2) к сожалению 3) так что 4) наконец

9. Информация, соответствующая тексту

- 1) В стартапе может участвовать несколько человек
- 2) Стартапы — то своеобразные площадки в интернете
- 3) В переводе с английского «стартап» означает «запустить»
- 4) Стартап во многом отличается от малого бизнеса

10. Предложение «*Постарайтесь сделать презентацию запоминающейся, понятной и в меру краткой*» является

- 1) обобщением мыслей 2) развитием рассуждения
- 3) тезисом, к которому представлены аргументы
- 4) наглядным примером

Где истоки знаменитого казахского гостеприимства? Рассказывают, что давным-давно жил старец, который приручил диких верблюдов, лошадей, коров, овец и стал первым скотоводом в казахских степях. Было у него три сына — верные и надежные помощники отцу в любом деле. Когда пришло время ему умирать, призвал он к себе сыновей и сказал:

— Оставляю вам все, что нажил своим трудом и умом. Разделите скот на четыре равные части, возьмите каждый по стаду и продолжайте с успехом дело отца. Живите дружно и учите добру свое потомство.

Поклонились ему сыновья, поблагодарили за дар, но прежде чем выйти из юрты, обратились с вопросом:

— Не ослышались ли мы, родитель наш, и верно ли поняли твой наказ? Нас трое, а ты распорядился разделить скот на четыре части. Кому ты оставляешь четвертую часть?

— Четвертую часть я оставляю нашему гостю. Пусть всякий, кто нуждается в пище и крове, кто по желанию или по нужде явится в наше жилище, найдет у вас приют, ласку и обильное угощение. И если гость ваш из скромности станет отказываться от пищи и от питья, скажите ему, что ест и пьет свое, а не ваше, ибо в вашем состоянии есть и его доля. Миновали века, и многое переменялось с тех пор. Но во все времена, годы и дни крепок степной обычай гостеприимства. Кто бы ни зашел среди дня и ночи в жилище казаха, каждого ждут привет и почет, мирный отдых и щедрое хлебосольство и «конак асы» (пища гостя).

11. Утверждение противоречит тексту

- 1) Обычай гостеприимства утрачен в наши дни.
- 2) Сыновья поблагодарили отца за дар.
- 3) Три сына — верные и надежные помощники отцу.
- 4) Гостю всегда рады.

12. Верное утверждение

- 1) Наказ отца — разделить скот на три части.
- 2) Гостям не рады в жилище казаха.
- 3) В жилище казаха нет места гостю.
- 4) В жилище казаха всегда приготовлен «конак асы».

13. Выражение, раскрывающее содержание текста

- 1) Гость недолго гостит, да много видит.
- 2) Гость — три дня гость. 3) В добром доме гостю всегда рады.
- 4) Хорош гость, если он не заживается.

14. Четвертая часть наследства не предназначена тому, кто

- 1) явится со злым умыслом 2) явится по нужде
- 3) явится по желанию 4) нуждается в крове

15. Данному тексту подходит название

- 1) Отец и три его сына 2) Богатый скотовод
- 3) Степной обычай 4) Истоки казахского гостеприимства